

Wir, die Klixa AG, bewegen uns mit spannenden Projekten und Kundenwachstum im nationalen Geschäftskunden Segment. Die täglichen Herausforderungen im dynamischen IT und Telekommunikationsmarkt machen unseren Arbeitsinhalt sehr spannend, flexibel und abwechslungsreich.

Als erfolgreiches, dynamisches Unternehmen verstehen wir uns als Managed-Service-Provider von innovativen IT-Services und bieten ein umfangreiches Portfolio rund um die IT-Services, Telekommunikation, und virtuellen wie physischen Rechenzentren an. Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams suchen wir eine/n

## Junior Sales / Account Manager 100% (M/W/D)

### Du machst...

Anfänglich unterstützt Du den heutigen Sales bei den täglichen Aufgaben. Du tätigst für ihn die benötigten Anrufe, machst die allgemeinen wie auch die spezifischen Abklärungen, korrespondierst via Mail und Telefon mit Kunden, tätigst die ersten Akquisitionen und begleitest ihn bei den Kundenbesuchen. Je nach Wissensstand und Leistung wirst Du immer mehr Aufgaben selbständig übernehmen bis Du die komplette Funktion als eigenständiger Sales ausführen kannst.

Du wirst unser neuer Ansprechpartner für Geschäftskunden bezüglich unserer Produkte und Dienstleistungen.

### Du bist...

Du bist eine kommunikative, selbstständige und zielorientierte Persönlichkeit. Deine hohe Eigenmotivation und ein starker Erfolgswille zeichnen dich aus. Du verfügst über erste Erfahrungen im Verkauf und möchtest Dich zukünftig stärker im Vertrieb entwickeln. Eine hohe Affinität für die Informatik sowie die Telekommunikation bringst Du mit. Dein Wissen stetig zu erweitern um mit dem Kunden die richtige Lösung zu erarbeiten ist für Dich zentral.

### Dich erwartet...

Wir bieten Dir eine abwechslungsreiche Frontaufgabe mit Gestaltungsfreiraum sowie vielseitigen Kontakten. Ein teamorientiertes Umfeld mit offener und kollegialer Kommunikation erwartet Dich. Die Chance, sich in einem jungen, innovativen und hochmotivierten Team einzubringen und die Klixa AG weiter auszubauen, rundet unser Angebot ab. Willst Du in einem jungen, motivierten Unternehmen etwas bewegen? Dann freuen wir uns, Dich kennen zu lernen.

Du bist interessiert? Dann sende uns Dein vollständiges Bewerbungsdossier bitte an [hr@klixa.ch](mailto:hr@klixa.ch).

Selbstverständlich steht Dir Thomas Kissling, Geschäftsführer via [hr@klixa.ch](mailto:hr@klixa.ch) gerne bei ersten Fragen zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Dich!